

Os credores comerciais – bancos e fornecedores de bens fornecem muitas vezes aos países em desenvolvimento empréstimos não-concessionais em termos do mercado. Estes são normalmente para financiar importações gerais ou projectos específicos e podem provir de instituições comerciais individuais ou de grupos de instituições comerciais. Este tipo de financiamento esteve muito menos disponível para muitos países em desenvolvimento durante a crise da dívida, tendo no entanto voltado a surgir nos anos anteriores à crise financeira mundial de 2008-09.

Para ajudar os países a fortalecer a sua capacidade de análise de recursos não-concessionais comerciais como parte da concepção de uma estratégia de novos financiamentos externos, DFI desenvolveu [materiais e manuais de formação](#) pormenorizados.

Para ajudar os países em desenvolvimento a decidir sobre as suas melhores opções de financiamento, DFI empreendeu pesquisas sobre os prós e contras de diferentes tipos de financiamento não-concessional, que são apresentadas em [Diversificando as Fontes de Financiamento para o Desenvolvimento](#)

e

[Aspectos Analíticos Chave para o Financiamento Externo Público](#)

.